



## **Wir bringen den Strom dahin, wo er meistens nicht fließt. Und was machst Du so?**

Die WATTSTUNDE GmbH ist ein junges, mittelständisches Unternehmen in Lüneburg und derzeit einer der erfolgreichsten Anbieter für autarke Solarenergielösungen in Deutschland. Wir entwickeln und designen autarke Solarsysteme, Solarmodule und Solaranlagen für Wohnmobile, Gärten, Boote und vieles mehr.

Wir wachsen rasant! Deshalb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt  
**Vertriebsmitarbeiter/in (m/w/d) im B2B-Bereich**

### Was wir suchen:

- Du hast Erfahrungen im Vertrieb gesammelt und kennst die Besonderheiten der Kommunikation mit Geschäftskunden?
- Du denkst in Lösungen und schaust über den Tellerrand?
- Du bist selber gern auf Reisen und kennst Fernweh?
- Du hast schonmal selber Hand angelegt und findest einen Schraubendreher im Werkzeugkasten?

### Wo du Dich austoben kannst:

- in der vielfältigen Beratung und Lösungsentwicklung für B2B-Kunden
- bei der Auftragserfassung und Koordination von Rahmenverträgen
- durch die Kalkulation und die Erstellung von Angeboten
- auf angenehmen Messen in der Freizeitbranche
- in geringem Umfang bei Kundenbesuchen

### Idealerweise hast Du:

- Begeisterung für die Felder Reisen und Technik
- Lust auf arbeiten in einem jungen Unternehmen
- erste Berufserfahrung im Vertrieb
- gerne eine kaufmännische Ausbildung
- die Bereitschaft in einem dynamischen Unternehmen neue Aufgaben mitzugestalten

Wir überzeugen Dich mit flexiblen Arbeitszeiten (40 Stunden/Woche) und einer freundlichen und kollegialen Arbeitsatmosphäre. Es erwartet Dich ein dynamisches Umfeld mit viel Lernpotential und Gestaltungsfreiräumen.

*Bewerbungen bitte nur schriftlich an [jobs@wattstunde.de](mailto:jobs@wattstunde.de)*

WATTSTUNDE GmbH  
Bessemersstraße 3  
21339 Lüneburg

04131 - 69 96 40  
[www.wattstunde.de](http://www.wattstunde.de)