



Wir bringen den Strom dahin, wo er gebraucht wird.

Und was machst Du so?

Die WATTSTUNDE GmbH ist ein junges, mittelständisches Unternehmen in Lüneburg und derzeit einer der erfolgreichsten Anbieter für autarke Solarenergielösungen in Deutschland. Wir entwickeln und designen autarke Solarsysteme und Solaranlagen für mobile und stationäre Anwendungen.

Wir wachsen rasant! Deshalb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im B2B-Bereich.

Wo du Dich austoben kannst:

- bei der vielfältigen B2B-Kundenberatung und Projektbetreuung
- beim eigenverantwortlichen Aufbau und der Pflege nachhaltiger Kundenbeziehungen
- bei der selbstständigen Kalkulation, Angebotserstellung und Auftragserfassung
- bei der Koordination von Rahmenverträgen
- auf spannenden Fach- und Endkundenmessen und gelegentlich bei Kundenbesuchen

Was Du idealerweise mitbringst:

- Erfahrungen und Freude im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten
- Spaß an der Kommunikation mit vielen unterschiedlichen Menschen
- gerne eine kaufmännische Ausbildung
- eigenverantwortliche, effiziente und strukturierte Arbeitsweise
- die Bereitschaft, neue Aufgaben mitzugestalten
- Deutsch- und Englischkenntnisse
- Lust auf Arbeiten in einem jungen Unternehmen
- Interesse am Reisen oder Technik

Was wir bieten:

- flexible Arbeitszeiten (39 Stunden/Woche)
- eine freundliche und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- ein dynamisches Umfeld mit viel Lernpotential und Gestaltungsfreiräumen
- flache Hierarchien
- einen ergonomischen Arbeitsplatz

Bitte sende Deine vollständige Bewerbung an jobs@wattstunde.de.

WATTSTUNDE GmbH
Bessemerstraße 3
21339 Lüneburg

04131 - 69 96 40
www.wattstunde.de