

## Wir bringen den Strom dahin, wo er meistens nicht fließt. Und was machst du so?

Die WATTSTUNDE GmbH ist ein junges, mittelständisches Unternehmen in Lüneburg und derzeit einer der erfolgreichsten Anbieter für autarke Solarenergielösungen in Deutschland. Wir entwickeln und designen autarke Solarsysteme, Solarmodule und Solaranlagen für Wohnmobile, Gärten, Boote und vieles mehr.

Wir wachsen rasant! Deshalb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **einen Verkaufsprofi** (m/w/d) **mit technischem Verständnis**.



Du bist ein Verkaufsprofi und überzeugend im Auftreten, in der Kommunikation und in der Argumentationsfähigkeit. Wir ermöglichen dir in einer intensiven Einarbeitungsphase Produktkenntnisse im Bereich **regenerative Solarenergie** aufzubauen.

Zu deinen Aufgaben zählen:

- die Kundenberatung
- die Kalkulation und die Erstellung von Angeboten
- die Auftragserfassung
- die reibungslose Abwicklung von Aufträgen
- Präsenz auf Messen

Idealerweise hast du

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb und Kenntnis über die Abläufe und Strukturen eines Onlineshops
- ein emphatisches Verhandlungsgeschick
- gute Deutsch- und ggf. Englischkenntnisse

**Auch wenn du nicht hinter all unseren Anforderungen 100%ig einen Haken setzen kannst, bewirb dich bei uns.** Wir sind offen für engagierte Quereinsteiger, die für unsere Produkte brennen und diese Begeisterung an unsere Kunden weitergeben.

Wir überzeugen dich mit einer angemessenen Work-Life-Balance (40 Stunden oder 32 Stunden / Woche) und einer freundlichen und kollegialen Arbeitsatmosphäre. Dich erwartet ein dynamisches Umfeld mit viel Lernpotential, Gestaltungsfreiräumen und sehr guten Entwicklungsmöglichkeiten.

Bewerbungen bitte nur schriftlich an [jobs@wattstunde.de](mailto:jobs@wattstunde.de)

**WIR SUCHEN  
DICH!  
JETZT BEWERBEN**