



## VERTRIEBSLEITER:IN B2B

### DICH SUCHEN WIR!

Denn Du bist kommunikativ, besitzt etwa 10 Jahre Erfahrung im B2B Vertrieb und Mitarbeiterführung liegt Dir? Du kommst aus dem **Wirtschaftsingenieurwesen**, bist **Controller:in oder Betriebswirt:in** mit praktischer Erfahrung – bevorzugt im Bereich der Solarenergie, Elektrizität oder vergleichbares?

**Dann sende uns ganz unkompliziert Deinen Lebenslauf, denn wir wachsen und benötigen Unterstützung bei der**

- Optimierung und Umsetzung von Unternehmens- und Vertriebszielen in Deinem 5-köpfigen Team
- Aufbereitung und Auswertung der Daten für regelmäßigen Abstimmungen mit der Geschäftsleitung
- Ausbau des B2B-Onlineshops in Zusammenarbeit mit unserem E-Commerce und Marketing
- Unterstützung bei Vertrags- und Konditionsverhandlungen

### Das kannst Du bei uns erwarten:

- Flexible Arbeitszeiten im Gleitzeitmodell
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Anteiliges mobiles Arbeiten nach Absprache
- Regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten intern und extern
- Erfolgsbeteiligung aller Mitarbeiter
- Grillfeiern und Firmenfeste
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf unsere Produkte
- Ein Jobrad (Deutsche Dienstrad)
- 50% Übernahme des Deutschlandtickets

Du fühlst Dich bei (fast) allen Punkten angesprochen? Sende uns ganz unkompliziert Deinen Lebenslauf mit gewünschter Stundenanzahl, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittsdatum an [jobs@wattstunde.de](mailto:jobs@wattstunde.de)

### WE TURN SUNSHINE INTO ENERGY.

Die WATTSTUNDE GmbH ist ein junges, mittelständisches Unternehmen in Lüneburg und einer der erfolgreichsten Anbieter für autarke Solarenergielösungen in Deutschland. Wir entwickeln und designen autarke Solarsysteme und Solaranlagen für mobile und stationäre Anwendungen.